



募集職種

求人ID: 48618
 職種タイトル: リクルーティングコンサルタント
 人材紹介会社: CDS株式会社
 企業名: シーディエス株式会社
 部署名: IT, 消費財、ヘルスケア/ライフサイエンス、プロフェッショナル サービス、ファイナンシャル
 勤務形態: 正社員
 勤務地: 東京23区
 路線 / 最寄駅: 恵比寿
 給与情報: 700万円 2000万円
 ボーナス: 固定給+ボーナス
 日付: 2007年11月22日 11:45

応募必要条件

勤務年数: 3年以上
 英語: 基礎会話レベル
 日本語: ネイティブ
 学歴: 大学卒：学士号
 現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

クライアント・マネジメント

- ・クライアントの事業、ビジネス戦略、成功要因、組織で成功する為の相性を理解するためクライアントとの関係を構築し管理する。クライアントが求める能力と経験を兼ね備えた人材を紹介
- ・四期/年間売り上げ目標の設定及び達成
- ・クライアントの人材採用プロセスの理解
- ・リクルーティング・サービスの契約交渉
- ・クライアントへ候補者の紹介、面接、フィードバックなどのプロセス管理
- ・クライアントが採用者に提供する条件等の交渉
- ・クライアントに常に満足して頂けるサービスを提供するためのフォローアップ
- ・チームのメンバーと協力し、クライアントが求める人材に合った候補者、又は、候補者に合ったクライアントを探し出し、紹介する
- ・ネットワーキング・イベントなどに参加し、クライアント候補特定
- ・クライアントの情報やサーチの進行状況をデータベースに保存
- ・クライアントのビジネスや市場の流れを常に把握する

候補者との関係形成

- ・候補者の経歴ドヤスキル、コア・コンピテンシー、キャリア目標などを把握するため、候補者との関係を構築し管理する。
- ・候補者情報源、CDSリサーチャーと協力し、有力な候補者を開拓

- ・面接やレファレンスチェックを通して候補者の評価をし、プロフィールを作成する
- ・有力な補者に案件の紹介する
- ・クライアントと候補者へ双方の紹介、面接の設定、フィードバックなどのプロセス管理。
- ・クライアントが採用者に提供する条件等の交渉
- ・チームのメンバーと協力し、クライアントが求める人材に合った候補者、又は、候補者に合ったクライアントを探し出し、紹介する
- ・ネットワーキング・イベント、トレードショー、セミナーなどに参加し、候補者とのネットワークを形成する
- ・候補者の情報や進行状況をデータベースに更新

スキル・資格

○3-5年のリクルーティング、セールス、その他の業界での職務経験

- 目標達成実績
- クライアントとの関係を形成し、発展する能力
- 日本での職務経験があれば尚可
- クライアント中心に考えることができ、クオリティーを尊重できる方
- ビジネスに対する鋭い洞察力
- 単独でもチームでも業務をこなせる方
- 自信があり、意欲で、表現力がある、結果重視の方
- ポジティブ、情熱的、ロジカルに物事を考えることが出来る方
- CDSの企業理念である品質、誠実さ、信頼、尊敬、共感、成長を兼ね備えた方
- タイムマネジメントスキル
- ネゴシエーション/プレゼンテーション・スキル
- 四年制大学卒業

会社概要

エグゼクティブサーチ業界トップクラスの実績を誇るCDSは、幅広い業種の外資系企業・新規立ち上げ企業にエグゼクティブ・サーチ及び、リクルーティングサービスを提供し、カントリーマネージャー、取締役、管理職などのプロフェッショナルな人材を紹介しております。CDSは、IT/テレコミュニケーション、消費財・ヘルスケア/ライフサイエンス、ファイナンシャルサービス等の業種、また、セールス、マーケティング、経理、財務、コンプライアンス、人事等の職種を取り扱っております。

CDSのコンサルタントはクライアント企業の事業や環境、競合マーケット、組織体制、成功要因、組織で成功する為の相性を理解するため、クライアント企業と密接な関係を築いています。

クライアントが求める能力と経験を兼ね備えた最高の人材を惹きつけるため、すべてのサーチ業務において、その都度適した業種と職種を担当するメンバーを集めたチームを編制しております。