

募集職種

求人ID: 12654
職種タイトル: アカウント・エグゼクティブ - Advertising Sales
企業名: 株式会社 シー・シー・コンサルティング
部署名: キャリアクロス・広告セールス部
会社の種類: 中小企業
外国人の割合: 外国人 半数
勤務形態: 正社員
勤務地: 東京23区渋谷区
路線 / 最寄駅: 井の頭線、 渋谷駅
給与情報: 経験考慮の上、応相談
勤務時間: 9:00 - 18:00
休日・休暇: 完全週休2日制
日付: 2008年11月12日 10:38

応募必要条件

勤務年数: 1年以上
キャリアレベル: 中途経験者・マネージャーレベル
英語: 日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)
日本語: ビジネス会話レベル
学歴: 中・高等学校卒
現在のビザ: 日本国籍、または日本での就労許可が必要です

募集要項

キャリアクロスを運営している株式会社シー・シー・コンサルティングはインターネットを利用した、バイリンガル向け求人広告のリーディングカンパニー。

2000年の設立以来、成長を続けてまいりました。

?

現在も成長中の会社ですので、やるべき仕事は多岐にわたります。

やり方はあなた次第。

言われた作業をただこなすのではなく、自分で仕事やチャンスを作り出して働ける方からのご応募をお待ちしています。

【職務内容】

企業のグローバル化が進む現在、多くの企業がよい人材を獲得して事業を拡大しようとしています。

その人材採用戦略のご相談にのりながら、「キャリアクロス」を通して、外資系でも日系でも通用するグローバルな人材を提供し、企業の成長を実現していただくことがこの仕事の目的です。

人材採用のプロフェッショナルとして、企業の人事組織面の問題点をヒアリングした上で、長期的かつ実効的な採用計

画をご提案し、その中で当社のインターネットサービス「キャリアクロス」を最適な形でご利用いただきます。

クライアントとの信頼関係を築く事があなたの実績に結びついていきます。

?

【主な職務内容】

- 新規、既存顧客へのセールス
- 既存顧客とより良い信頼関係を維持するなどの顧客管理
- 新しいアイデアやビジネス戦略の考案
- ウェブサイトのコンテンツ作成の補佐

必要な知識などは、業界を熟知したプロフェッショナルより学ぶことができますが、これまで培った経験などを自信を持って発揮していただければと思います。

必須ではありませんが、営業、マーケティング担当者として活躍された方であれば、実力次第で早いペースでキャリアを築くことが可能です。

評価が処遇（給与・賞与・インセンティブ）に直接結びつく仕組みになっていますので、自分の成長を形として実感出来ます。

会社の規模はまだ小さいだけに、自分の手で仕事もマーケットも、そして会社も大きくしていける点は、非常に魅力的だと思います。

職務経験と私どもの会社に期待する事、そして興味を持って頂いた理由を書き添えて御応募ください。

スキル・資格

【応募資格】

- 高いコミュニケーション力を備え、新規の顧客を開拓し、既存顧客を維持できる方
- 社内外で円滑な人間関係を築ける方
- 意欲的で行動力のある方
-

向上心がある方

- 根気と粘り強さがある
- 問題解決力のある方
- 誠実で素直な方

【 必須条件 】

- 基本的な英語力（日常会話程度で構いません）
- 居住、就労ビザを持っている方
- 日本国籍の方、又は日本在住の方
- 1年以上の実務経験、特に広告営業としての経験のあることが望ましい

会社概要

株式会社シー・シー・コンサルティングは、バイリンガル転職のためのウェブサイト、「キャリアクロス」を2000年12月に設立したオンライン求人広告運営会社です。「キャリアクロス」の運営を通して、主に日本市場で展開する企業へ、ウェブを利用した採用リソースを提供しています。積極的なマーケティング、グローバルな広告活動、トップレベルのサービスにインターネットの力を加えたビジネス展開で、日本のオンライン求人市場でのリーダーとしての地位を確立しています。

当社オフィスは渋谷駅より徒歩数分の距離にあり、イギリス、オーストラリア、フランス、インド、アメリカ、日本など、様々な国籍の人が働いています。リラックスしながらも結果を重視する環境の中、各種サービスを充実させ、更に発展すべく、全員がビジネスに参加しています。